

		①セミナー	②メンターサロン	
*①セミナーと②メンターサロンはワンセット (全4回)				
		・各テーマの専門家を招き、事業の成長や安定に必要な知識やノウハウ等を学ぶセミナーを実施	・創業者が抱える経営課題解決のサポートを目的にメンター（講師等）との意見交換会を実施	
No.	日時	セミナータイトル	講師 (Profile)	メンター (Profile) *各回2名体制
1	9/10 (金) ① 9:15 ~ 11:05 ② 11:15 ~ 12:25	コロナ禍でも業績を伸ばしているニッチな企業とは！！ 	○創業手帳株式会社 代表取締役社長 大久保幸世氏 ↓ GMOメイクショップ取締役として同社を、後発事業者の立場から、法人向けECシステムの導入実績22,000社と日本トップシェアまで押し上げる。 2014年に創業手帳社(旧:ビズシード社)創業。豊富な事業運営・経営支援の経験を生かし、日本中の創業者が「明日使える実践的な経営ノウハウ」を届け、日本企業の廃業率の低下・起業成功率の上昇を通じて経済の活性化を使命としている。 これまでに数百回に及ぶセミナーやTV出演の実績あり。 創業手帳社(旧:ビズシード社)創業後もベンチャーイベント・大学・ビジネススクールでの講演多数。日本の全ての創業者に配布される「創業手帳」は、発行累計170万部突破。資金調達から税務、法務、経営戦略等多岐にわたる内容となっている。	1.メンター: 創業手帳株式会社 (*同左) 代表取締役社長 大久保幸世氏 2.メンター: 株式会社アスタワン 代表取締役 久米幹夫氏(浜松市) ↓ 幼少期からコンピューターに興味を持ちエンジニアを目指す。地元企業に就職しソフトウェアエンジニアリングとして経験を積み、平成25年5月に部下、同僚等18名と共に株式会社アスタワンを設立。 同社の代表を務め、現在もユーザーの要望に応える現役エンジニアリングとして活躍中。
2	9/10 (金) ① 13:30 ~ 15:20 ② 15:30 ~ 16:40	多様な資金調達(クラウドファンディング等)を活用しよう！！ 	○創業手帳株式会社 代表取締役社長 大久保幸世氏 ↓ GGMOメイクショップ取締役として同社を、後発事業者の立場から、法人向けECシステムの導入実績22,000社と日本トップシェアまで押し上げる。 2014年に創業手帳社(旧:ビズシード社)創業。豊富な事業運営・経営支援の経験を生かし、日本中の創業者が「明日使える実践的な経営ノウハウ」を届け、日本企業の廃業率の低下・起業成功率の上昇を通じて経済の活性化を使命としている。 これまでに数百回に及ぶセミナーやTV出演の実績あり。 創業手帳社(旧:ビズシード社)創業後もベンチャーイベント・大学・ビジネススクールでの講演多数。日本の全ての創業者に配布される「創業手帳」は、発行累計170万部突破。資金調達から税務、法務、経営戦略等多岐にわたる内容となっている。	1.メンター: 創業手帳株式会社 (*同左) 代表取締役社長 大久保幸世氏 2.メンター: 株式会社はななか 代表取締役 宮武弓佳氏(浜松市) ↓ 2010年磐田信用金庫頑張る企業応援ネットワークビジネスコンテストにて特別賞を受賞。2017年にイベント企画業として個人創業、2019年に法人成り。 「日本全国の女の子をおひめさまに」を企業理念に「おひめさまごっこプロジェクト」を全国で展開。コロナ禍でイベント開催できない中、プリンセス雑貨事業部を開設、「私は毎日おひめさま」シリーズ雑貨を全国百貨店を中心に40カ所で販売中。 令和2年度(公財)静岡県産業振興財団 理事長表彰 創業者部門受賞
3	10/4 (月) ① 13:30 ~ 15:20 ② 15:30 ~ 16:40	コロナ禍を生き抜く！！倒産しない為の資金繰りについて 	○ヒロパートナーズオフィス 代表 五島宏明氏 ↓ 大学卒業後、婦人服大手チェーンにて修業し24歳で祖父が創業したベビー・子供洋服店に入る。30歳で三代目社長となり、店頭公開を目標に製造小売業(SPA)へ業態転換。順調に成長軌道に乗せるも、SC間の競争等に巻き込まれ、2007年7月に65年続いた会社は倒産(年老いた両親共々自己破産)。その後、逃げるように上京し、夜間に運転手として働きながら2010年4月難関国家資格の中小企業診断士に登録。 倒産してから丸三年の2010年7月、ヒロパートナーズオフィス開所。現在は、事業再構築を軸に中小企業のブランディング支援を行い、経営相談やセミナー及び講演を開催している。 尚、自身が個人事業主として起業した経験をもとに創業塾には特に注力しており、静岡県内でも毎年多くの創業塾のメイン講師を務めている。	1.メンター: ヒロパートナーズオフィス (*同左) 代表 五島宏明氏 2.メンター: 株式会社D-ZONE 代表取締役 土橋武司氏(藤枝市) ↓ 大学休学中に、パートとして勤務した自動車整備会社の仕事が面白くなり、そのまま入社。整備士の仕事を極めようと思うが、「整備士は整備のみ」という業界の考え方への疑問を払拭することが出来ず、自動車板金塗装会社に転職。板金塗装技術を学びながら整備士スキル研鑽に努めて、自動車整備技術大会に挑戦。静岡県で3位入賞を果たす。 2013年に自動車板金塗装・整備業により藤枝市で起業。リピーターが増加する中で、新規事業として立ち上げた「消せるプリントや剥がせる塗装」により顧客の困り込みを行い業績の拡大に努めている。
4	11/2 (火) ① 13:30 ~ 15:20 ② 15:30 ~ 16:40	創業者のための顧客獲得実践講座 ~売上アップに向けた次の一手~ 	○株式会社ハーモニーリンク 代表取締役 馬込正氏 ↓ 大手電機メーカーを経て、2002年に経営コンサルティング事業により起業。2011年から九州大学TLO総合研究部門のチーフプロデューサーとして大学発シンクタンクビジネスに参画。2014年から慶應藤沢イノベーション・プレッジのインキュベーションマネージャーとして大学発ベンチャー起業家を支援。2015年から中小企業基盤整備機構BusiNestのビジネスコーチとして創業者の支援・育成に注力。 現在は、独自の創業支援プログラムにより全国の創業者を支援・育成する傍ら、東京経済大学経営学部、亜細亜大学経営学部にてビジネスモデル策定と起業マインドを教育。さらに中小企業大学校や全国の支援機関等の講師として創業支援担当者の支援能力向上のサポートに努めている。	1.メンター: 株式会社ハーモニーリンク (*同左) 代表取締役 馬込正氏 2.メンター: ハルソラ合同会社 代表社員 地口伊智子氏(藤枝市) ↓ 大手通信会社でテレマーケティング業務に20年以上携わった経験を活かし、平成29年4月にテレマーケティングと電話対応コンサルティングをメイン事業とするハルソラ合同会社を設立。 「クレーム“ゼロ”はあたりまえ」の対応品質を追求し多くの実績を残す中で、その評判が口コミで広がり、コロナ禍においても上場企業の顧客を確保しリピーターになる等業績は順調に推移。 令和元年度(公財)静岡県産業振興財団 理事長表彰 創業者部門受賞